

I Segreti Del Linguaggio Del Corpo

Possiamo davvero leggere cosa pensano gli altri anche prima che dicano una sola parola? Siamo davvero in grado di sapere cosa c'è nella mente degli altri, cosa provano o quali sono i loro piani? La risposta è SÌ - ed è più facile di quanto si pensi! Linguaggio del Corpo è una lettura avvincente che ti insegnerà tutto ciò di cui hai bisogno per imparare a leggere il linguaggio del corpo delle altre persone, scoprire le loro vere intenzioni in modo da poter favorire relazioni più profonde e autentiche - sempre e ovunque! Padroneggia l'arte di leggere le persone come un libro! Esistono persone che sembrano avere la misteriosa capacità di scavare istintivamente in profondità nei PERCHE' che si celano dietro ai comportamenti di alcuni individui - al punto di sapere persino cosa diranno o faranno dopo. Hanno un modo di comunicare le loro intenzioni per far passare davvero il loro punto di vista. E, in qualche modo, possono anche rilevare rapidamente se qualcuno sta cercando di manipolare o di approfittare di loro! È un superpotere? Può sembrare così. Ma, in realtà, è un'abilità che chiunque può sviluppare! È un'abilità potente, che cambia il gioco e che può essere rafforzata con le giuste risorse. E Linguaggio del Corpo è lo strumento perfetto per aiutarti a farlo, perché ti svelerà i segreti per capire rapidamente e accuratamente ogni singola persona che incontri - senza nemmeno sentirla parlare! In questa guida rivoluzionaria alla lettura delle persone, potrai:

- Promuovere relazioni più forti e sapere esattamente cosa cercare sfatando i miti e rafforzando i fatti che rendono la lettura del linguaggio del corpo uno strumento pratico e preciso per il successo □**
- Personalizzare il tuo approccio alla lettura del linguaggio del corpo imparando a conoscere i diversi tipi di personalità e il loro comportamento □**
- Esprimere al meglio i tuoi pensieri, sia che tu stia parlando con un introverso o un estroverso □**
- Diventare un maestro comunicatore sempre e ovunque e lasciare la migliore impressione su persone nuove e familiari ovunque tu vada □**
- Decifrare ciò che le persone stanno veramente pensando □**
- Immergerti in profondità nel tuo vero io e mostrare le parti migliori della tua personalità per connetterti e favorire le connessioni con gli altri □**
- Difenderti da ogni tipo di manipolazione □**
- E molto di più! Sapere esattamente cosa cercare e cosa dire a diversi tipi di personalità in diversi scenari può sembrare scoraggiante e persino impossibile. Ma questo libro ti renderà tutto più facile. Otterrai un'analisi di tutti i modi in cui puoi sviluppare le abilità di cui hai bisogno per leggere velocemente le persone, scoprire le loro vere intenzioni e - cosa più importante - creare connessioni reali. Non hai bisogno di una laurea in psicologia o di avere esperienza come detective. Tutto ciò di cui hai bisogno è una mente aperta, qualche minuto ogni giorno e una copia di Linguaggio del Corpo per leggere e analizzare efficacemente le persone sempre e ovunque! Scorri in alto, clicca su "Acquista Ora" e prendi una copia oggi stesso!**

Spesso non ci accorgiamo neanche della nostra ombra: che fine fa quando andiamo a dormire? Ovunque siamo, qualunque cosa facciamo, la nostra ombra ci segue. Difficilmente ci fermiamo a riflettere su come usiamo le mani, il contatto visivo, la postura, il tatto e lo spazio. Eppure si tratta di comunicazioni potenti che mandiamo continuamente con il nostro non verbale. Se poi vogliamo comunicare efficacemente, niente funziona meglio del saper combinare il linguaggio verbale e quello non verbale per costruire relazioni ed essere convincenti.

Avete mai frainteso i gesti di una ragazza, o di un ragazzo, che vi piace, lanciandovi in una conquista poco oculata che vi ha rimediato un bel "due di picche" con conseguenti ferite all'orgoglio? Siete stanchi di arrovellarvi per i segnali che vi manda il vostro titolare, rimanendo nell'atroce dubbio: gli sto simpatico o vorrebbe che sparissi? Dareste qualsiasi cosa in cambio di un moderno superpotere: ovvero, saper smascherare una bugia non appena viene pronunciata? Ebbene, in questa guida saprete interpretare i segnali di qualunque interlocutore. E, a meno che non si tratti di un pluripremiato attore di Hollywood, saprete moderare il vostro comportamento, il tono della vostra voce e la gestualità basandovi sui campanelli d'allarme, o di gradimento, che l'altra persona vi rimanderà mentre state chiacchierando. In una società sempre più dirottata alle comunicazioni "virtuali", non è facile allenarsi al riconoscimento del linguaggio del corpo. Eppure, essere in grado di manipolare questa sensibilità a proprio vantaggio, ti aiuterà in tutti i campi: sentimentale, lavorativo, amichevole e familiare. Non perdere altro tempo! È ora di trasmettere i giusti messaggi, come solo il tuo corpo può fare. E allenare lo sguardo alla ricerca dell'approvazione che tutti, consciamente o no, siamo perennemente alla ricerca. Smetti di inciampare in rapporti imbarazzanti e senza sbocchi. Osserva e tutto ti verrà svelato!

Il corpo ha il suo linguaggio. Impariamolo per conoscere noi stessi e gli altri e per vivere al meglio le nostre relazioni.

Linguaggio Del Corpo : Tecniche Psicologiche Del Linguaggio Del Corpo

L'Esclusivo Manuale Completo Che Svela il Segreto Della Manipolazione, Del PNL e Del Linguaggio Del Corpo

Non mi freggi!

Non mi freggi! Un agente FBI svela i segreti del linguaggio del corpo per smascherare il tuo capo, i tuoi figli, i politici, l'assicuratore, tuo marito, la fidanzata

I segreti del linguaggio del corpo. La bibbia della comunicazione non verbale

Il linguaggio della menzogna

La perfetta lettura del pensiero ti insegna tutto ciò che devi sapere per diventare un esperto nella lettura della mente. Utilizzando abilità basate sulla psicologia come la comunicazione non verbale, la lettura del linguaggio del corpo e l'uso dell'influenza psicologica, spiega come i lettori possono scoprire cosa pensa e sente un'altra persona e di conseguenza controllare i pensieri e le credenze di quella persona. Capitoli brevi e scattanti coprono argomenti come i segni contraddittori e il loro significato, come le persone flirtano senza nemmeno saperlo, i metodi benevoli di suggestione e influenza non rilevabile, come piantare e innescare stati emotivi e come eseguire impressionanti trucchi da festa di lettura della mente. L'autore fornisce ai lettori esempi pratici (e spesso divertenti) di come leggere efficacemente la mente degli altri e usare queste informazioni, in modo benevolo, sia in ambito personale che professionale.

Il corpo "parla", è un fatto scientifico, e ci sono gesti ed espressioni non verbali molto difficili da controllare, se non si sa come farlo. Conoscere e sfruttare il linguaggio del corpo a proprio vantaggio, può conferire un potere enorme a chi lo fa, in tanti campi della vita di tutti i giorni: lavoro, amore, vita privata. Studiare la comunicazione non verbale potrà garantirti tanti vantaggi

pratici: intanto, capirai al volo chi ti circonda, anche quando mente o non parla; inoltre, non ti farai più manipolare da chi vuole sfruttare a suo vantaggio il manifestarsi delle tue emozioni. Grazie a questo libro imparerai cosa è la comunicazione emotiva e, soprattutto, come comunicare efficacemente, in modo pratico e divertente. È vero, ci sono tanti libri sul linguaggio del corpo, ma nessuno come questo ti spiega le cose in modo facile e diretto, senza giri di parole inutili e senza fuffa inutile. Questa guida, pratica e ricca di esempi, ti farà riflettere e ti farà imparare cose nuove, preziose e sorprendenti, che potrai sfruttare subito, nella vita di tutti i giorni. Cosa imparerai grazie a questo libro: . I segreti del linguaggio del corpo . I segreti della comunicazione emotiva . I segreti della comunicazione assertiva . I segreti della comunicazione persuasiva . I segreti della comunicazione cooperativa . Come comunicare in modo efficace . Come esprimersi con il linguaggio del corpo . Come comprendere il linguaggio del corpo altrui . Come scoprire le menzogne . Come parlare in pubblico con il linguaggio del corpo Per chi è questo libro: . Persone insicure ed emotive o istintive ed impulsive, che vogliono imparare a controllarsi ed esprimersi in modo efficace; . Persone comuni, in generale, interessate a migliorare nella comunicazione personale; . Imprenditori, Manager e Impiegati in attività front-office e back-office; . Venditori, Rappresentanti e Agenti di Commercio; . Liberi professionisti in generale , che vogliono migliorare la propria immagine; . Avvocati . Politici . Docenti . Studenti Ti sei mai chiesto come fanno alcune persone ad avere un successo immediato in qualsiasi situazione? Conoscono le tecniche di analisi del linguaggio del corpo. Immagina il potere che queste tecniche possono darti e quanto possono esserti utili per raggiungere i tuoi scopi. Il corpo sa tutto e dice più di ciò che le persone raccontano. La 4° Edizione Aggiornata 23 Gennaio 2021 (risolti i problemi di impaginazione), raccoglie le ultime tecniche di linguaggio del corpo avanzate (Versione Completa Del Manuale) dei maggiori esponenti americani della psicologia comportamentale. Questo non è un manuale accademico ma un manuale operativo da applicare nella vita reale. LIBRO ORIGINALE IN VERSIONE ITALIANA (Versione Completa Del Manuale). In questo libro scoprirai come leggere le persone tramite il loro corpo. Troverai una raccolta delle tecniche di psicologia comportamentale utilizzate dai politici, imprenditori, e da tutti coloro che sono in grado di leggere immediatamente la mente di un individuo tramite i suoi gesti, espressioni, atteggiamenti o reazioni. Capirai perché questi schemi di psicologia comportamentale funzionano e avrai una struttura che sarà come una mappa che ti permetterà di sapere in ogni momento cosa dire e, cosa più importante, cosa non dire, in base a ciò che vedi nel comportamento non verbale della persona che hai di fronte. Puoi utilizzare queste tecniche per leggere una persona ed indirizzarla nella direzione che hai deciso di fargli prendere e che altrimenti non avrebbe preso. Indipendentemente dalle motivazioni per cui utilizzi queste tecniche, in questo manuale troverai modelli e processi pratici di utilizzo della psicologia comportamentale. Identificare intorno a te chi come te è capace di applicare queste tecniche di lettura della comunicazione non verbale. Individuare

il punto debole di chi hai di fronte e superare la loro astuzia. In questo libro troverai: Segnali evidenti che qualcuno sta comunicando un qualcosa mentre invece pensa altro; Tecniche aggressive di Psicologia Comportamentale; Indizi poco conosciuti riguardanti il modo di parlare che offrono molte informazioni sulla personalità sul modo di pensare di una persona; Come sfruttare la conoscenza del linguaggio del corpo per poi manipolare le persone; Tanto altro.. Clicca "Acquista Adesso" per diventare padrone delle tecniche di psicologia comportamentale e muovere le persone!

*Hai mai desiderato scoprire le vere intenzioni della gente con cui interagisci? E che dire del successo che tante persone hanno in qualsiasi situazione, persino in quelle più difficili? Il corpo dice molto più delle parole e solo chi sa leggere tra le righe può arrivare al successo in ogni circostanza. E allora perché non approfittarne? Questo non è un manuale accademico ma un manuale operativo da applicare nella vita reale. Questo libro ti permetterà di: * scoprire le vere intenzioni del tuo interlocutore, analizzarne i pensieri, le emozioni e le sensazioni che lo spingono a dire qualcosa (ed a pensarne un'altra); * conoscere tutti i segreti del linguaggio del corpo e analizzarli sugli altri e su di te; * comprendere la psicologia e i comportamenti dell'interlocutore per scavare nei meandri della mente altrui ed anticiparne le mosse; * riconoscere un bugiardo: riuscirai a smontare ogni bugia pezzo per pezzo, proteggendo te e chi ti sta intorno dagli interlocutori più cinici e pericolosi; * avere successo nel mondo del lavoro: diversi studi affermano che un recruiter impieghi dai 30 ai 45 secondi per scoprire la personalità di un candidato in un colloquio di lavoro: con la giusta conoscenza del linguaggio del corpo, è però possibile nascondere l'incertezza del momento e dare il meglio di sé per ottenere quel ruolo tanto desiderato! * avere successo...in amore: quante volte ti è capitato di non sapere cosa fare durante un appuntamento? E che dire delle figuracce che rischiano di mandare a monte una serata romantica? Ecco alcune tecniche che possono aiutarti a migliorare il tuo approccio ed aumentare le possibilità di successo; * scoprire le migliori tecniche pratiche di psicologia e comunicazione che ti porteranno verso il raggiungimento dei tuoi obiettivi; * convincere gli altri a fare qualcosa per te (senza che tu abbia spiccicato una parola!); * Muovere i primi passi nel mondo dell'ipnosi: questa tecnica di manipolazione mentale può avere un impatto enorme nella vita di tutti i giorni: scopri come imparare a padroneggiarla (e difenderti dai manipolatori!). Immagina il piacere che proverai quando sarai in grado di smentire una bugia analizzando esclusivamente i segnali e i messaggi che il corpo dell'interlocutore invierà in maniera incontrollata e inconsapevole. Inizia da ORA se vuoi scoprire di più sui segreti del linguaggio del corpo!*

Default I Giganti della Terra e i segreti della Lingua Italiana

I segreti del linguaggio del corpo svelati da un agente FBI

Ti si legge in faccia. I segreti del linguaggio del corpo che ti cambieranno la vita

Pnl

The Language of the Body

Il codice segreto del linguaggio. Come affinare l'intelligenza linguistica e costruire la comunicazione perfetta in 10 passi. Nuova ediz.

Hai qualcosa da nascondere? Ammettilo... Almeno una volta nella vita hai mentito al tuo partner, ai tuoi amici o al tuo capo. Magari avevi fatto qualcosa che non dovevi fare oppure era una bugia innocente e probabilmente, mentre la dicevi, i tuoi occhi, il tuo corpo e le micro-espressioni del tuo viso stavano lasciando trasparire ciò che stavi pensando veramente. Eppure nessuno mai accorto di niente... Perché? Devi sapere che solo lo 0,01% delle persone sa esattamente come decifrare il linguaggio del corpo, quello che non mente mai anche se ti stanno nascondendo la verità. Ed ora immagina quanto sarebbe diversa la tua vita se avessi la capacità di riconoscere con certezza se qualcuno ti sta mentendo solamente guardando il suo viso, la sua postura, il movimento delle sue mani e dal tono di voce utilizzato per esprimere le sue parole. Grazie alle 11 Strategie per analizzare il linguaggio delle persone documentate in questo libro avrai a disposizione un vantaggio "sleale", imparerai a comprendere gli altri e a sviluppare un'abilità autentica fuori dal comune! In questo libro ti renderai conto immediatamente dell'impatto emotivo di un tuo comportamento e potrai conoscere in tempo reale se i tuoi argomenti e le tue azioni sono gradite al tuo interlocutore o se suscitano rifiuto o tensione!! Imparerai ad utilizzare il linguaggio non-verbale per influenzare gli altri, per diventare un leader della seduzione e per trasformarti nel leader indiscusso del tuo gruppo di amici o di una riunione di lavoro. Nessuno potrà ingannarti, mentirti o resistere al tuo carisma! All'interno di questo libro scoprirai: Quali sono le 5 trappole emotive del linguaggio seriali e come individuarle I 6 Segnali Negativi da evitare grazie ai quali potrai sviluppare una Comunicazione Persuasiva e Carismatica (che il 92% delle persone sottovaluta) Il comportamento "banale" per suscitare simpatia e connessione con il tuo interlocutore, senza che se ne accorga! Come trasmettere il giusto messaggio e proiettare una prima impressione vincente decifrando i movimenti ed i gesti involontari di occhi, mani e postura... Come trasformare il linguaggio non-verbale nel tuo alleato grazie a 13 semplici aspetti da scongiurare L'unica traccia evidente a cui devi prestare attenzione per capire se qualcuno ti sta mentendo (NO, non è lo Sguardo!) e molto altro ancora! Anche se non sai interpretare i segnali del linguaggio del corpo (e quelli più scontati), all'interno troverai tecniche, esempi ed esercizi pratici che ti trasformeranno in un maestro della comunicazione. Quindi se vuoi scoprire come analizzare le persone, così da poter agire di conseguenza e migliorare ciò che il tuo corpo comunica, clicca su "Acquista Ora" ed ottieni il manuale per servirti di queste strategie in maniera efficace. Influenzare la conversazione è un vantaggio non sarà più un segreto! Il linguaggio del corpo NON MENTE MAI, impara a decodificarlo oppure continua a lasciarti ingannare dagli altri, a loro piacimento!

«Di che vestito sto parlando? Di una semplice parola del vocabolario italiano che si chiama Amare. Di quale anticlericalità sto parlando, di laicità dello stato e di attacchi da farsi alla religione cattolica!» Stridente e coraggiosa, l'opera di Angelo Luc

potrebbe essere definita "monumentale", non soltanto per la grande quantità di informazioni che ci elargisce, ma per l'impegno che un simile lavoro deve evidentemente aver richiesto. Potremmo definirlo un testo che traccia delle linee concetti estremamente importanti, complessi e reciprocamente distanti come la filosofia, la linguistica, la teologia e con inevitabili collegamenti alla scienza, alla sociologia, all'antropologia, alla psicologia e all'esoterismo, a volte più dirette volte riservati a quei lettori che hanno "l'occhio lungo". In che modo la lingua italiana gioca il suo ruolo così determinante nella relazione alla spiritualità (religiosa o meno che sia)? Semplicemente fornendo le parole, tanto per tramandarla quanto per discuterla, tanto per sostenerla quanto per tentare di confutarla. In questo caso, più che mai, le parole sono veri e propri strumenti per analizzare alcune tra le più complesse e controverse idee che l'umanità sia mai stata in grado di generare. Angelo "giovane" sessantenne che nasce a Bologna il 7 aprile 1958 da genitori calabresi che emigrarono negli anni '50 al nord, aver cambiato più volte residenza i suoi genitori si stabiliscono in giovane età nella città di Bologna con i loro quattro figli. Attualmente risiede nel paese di Monterenzio nella sua villetta sita fra i boschi e le colline bolognesi, a sud della città a pochi chilometri dal confine con la regione Toscana, a circa settanta chilometri da Firenze. Si è trasferito qui, dopo aver vissuto per circa quaranta anni con la propria famiglia a Bologna.

Capire al primo sguardo se chi ti sta di fronte ti sta mentendo? Se il tuo cliente è interessato alla tua proposta? Capire se è interessato a te? In una comunicazione efficace la comunicazione verbale rappresenta solo il 7% e la restante parte è rappresentata dalla comunicazione non verbale e paraverbale. Questo manuale ti guiderà alla scoperta dei segreti del linguaggio del corpo per imparare non solo a riconoscere i segnali del tuo interlocutore ma anche a padroneggiarli per comunicare in modo più persuasivo e ottenere così un enorme vantaggio rispetto a chi ti sta di fronte. All'interno del manuale: - Scoprirai i Segreti della Comunicazione Non Verbale - Scoprirai Come interpretare i segnali del corpo di piacere, tensione e altro ancora - Scoprirai Come Presentare al meglio Te Stesso e Dominare un Colloquio di lavoro - Scoprirai I 9 Elementi Fondamentali del linguaggio del corpo - Scoprirai i segnali per Riconoscere l'Attrazione Sessuale e i Segnali di interesse sia Maschili che Femminili - Scoprirai Come Riconoscere al volo una Bugia E tanto altro ancora ... Sfrutta le tecniche della Psicologia Comportamentale ed Impara a leggere il tuo interlocutore e a Persuadere chi ti sta di fronte. Clicca su [Acquista Ora](#) e inizia il viaggio alla scoperta della Comunicazione Non Verbale.

Vuoi capire il linguaggio del corpo e la psicologia umana di coloro con cui interagisci? Se la tua risposta è affermativa, allora assolutamente seguire gli insegnamenti di Tommaso Ferrari. Questo libro, infatti, include la storia e i migliori strumenti per padroneggiare l'arte di analizzare il linguaggio del corpo, le motivazioni e la psicologia generale delle persone. Ti aiuterà a diventare molto abile nell'analisi del linguaggio del corpo guidandoti a comprendere la psicologia dietro le azioni di chi ti sta di fronte con cui interagisci. In questa guida approfondirai: - Che cos'è il Linguaggio del corpo - Interpretare rapidamente gli al

linguaggio del corpo nel lavoro e nella vita privata - Relazionarsi con gli altri - Gestire l'aggressività - COME smascherare
mente - Il linguaggio del corpo nei bambini - Le regole per capirlo - E molto, molto altro ancora... Il linguaggio del corpo
parte vitale della comunicazione quotidiana, ma il più delle volte non siamo consapevoli dei messaggi che il nostro corpo
altri. T'insegnerà a diventare più consapevole. Con questo libro imparerai a leggere gli altri, ma imparerai anche a controllare
tua postura per inviare il messaggio corretto a chi ti circonda. ?Che cosa aspetti? Se davvero vuoi scoprire i segreti
del Corpo, scorri verso l'alto la pagina e clicca sul pulsante "Acquista ora"!

Il Linguaggio del Corpo e la Psicologia Oscura - Body Language and Dark Psychology

I segreti della comunicazione non verbale per leggere la mente delle persone e interpretare le loro emozioni.

I segreti per parlare e capire il linguaggio del corpo. I gesti non mentono. Tutti i trucchi della comunicazione non verbale.

I segreti del libro della natura

Scopri I Segreti Della Comunicazione Non Verbale. Esamina, Comprendi e Persuadi il Tuo Interlocutore Grazie Alle Tecniche
Psicologia Comportamentale

Guida Di Psicologia Comportamentale. I Segreti Della Comunicazione Non Verbale. Esamina, Comprendi e Persuadi il Tuo
Interlocutore

The Language of the Body, originally published as Physical Dynamics of Character Structure, brilliantly describes how personality
is expressed in the form and function of the body. The body is the key to understanding behavior and working with the body is the
key to psychological health. The Language of the Body outlines the foundations of character structure: schizoid, oral, masochistic,
hysteric, and phallic narcissistic personality types. Dr. Lowen examines the relationship between psychoanalytic theory and body
therapy.

Avete mai sognato di sapere cosa stanno pensando e provando gli altri solo osservandoli? Imparare ad analizzare gli altri vi
avvantaggerà nella vita sociale, privata e professionale. L'ottanta per cento della comunicazione umana è in realtà non verbale, e
alcuni esperti affermano che potrebbe essere persino più di così. Il linguaggio del corpo è considerato un elemento fondamentale
della comunicazione non verbale, poichè viene usato consapevolmente e inconsapevolmente per interagire con gli altri. Spesso si
dice che il linguaggio del corpo serve a completare la nostra comunicazione verbale. Attraverso la nostra postura, i gesti e le
espressioni trasmettiamo numerose informazioni su di noi al nostro interlocutore.

Credi che il linguaggio del corpo sia una faccenda che non ti riguardi? Ne sei certo? E che ne diresti se, facendo attenzione a
piccoli gesti, potessi capire in anticipo cosa dà fastidio al tuo capo o se la tua ragazza ti ha mentito riguardo all'uscita con
Cristina? Non sarebbe interessante e conveniente notare se stai annoiando chi ti sta ascoltando o se piaci alla ragazza con cui sei
uscito ieri sera? E, per di più, non sarebbe utile capire, da piccole cose, l'indole di chi hai conosciuto da appena due giorni, per
potertici rapportare meglio e, di conseguenza, per instaurare una relazione più solida? Si può davvero arrivare a capire tutto

questo facendo attenzione a cosa ci raccontano il volto e il corpo? La risposta è "Sì". Scoprilo in questo manuale, dall'inconfondibile stile ironico e scanzonato di Giusi Maugeri!

È importante sapere se alle persone interessa davvero ciò che fai e/o dici. Indossiamo il vestito migliore, cerchiamo le parole giuste da dire; eppure, a volte, l'esito di questi incontri non è quello che speravamo. Perché? Preferiresti impiegare ore nel cercare risorse limitate e di bassa qualità sul linguaggio del corpo e la comunicazione non verbale? I benefici di tenere sotto controllo il vostro linguaggio corporeo non finiscono qui. E' ampiamente stabilito che uno degli elementi più indispensabili di attrazione è il linguaggio del corpo. Conoscendo tali argomenti non solo vi aiuterà ad interpretare i gesti del vostro partner, ma anche a controllare le vostre espressioni non verbali a vostro massimo vantaggio. Sin dai tempi antichi, abbiamo usato il nostro linguaggio del corpo per comunicare, trasmettendo le nostre emozioni e pensieri a coloro che ci circondano. Ogni persona là fuori ha un linguaggio del corpo diverso, che comprende non solo espressioni facciali ma anche posture e gesti del corpo. Anche il movimento degli occhi è considerato parte della comunicazione non verbale, essendo strettamente seguito dal tatto e usando il proprio spazio personale. Se poi vogliamo comunicare efficacemente, niente funziona meglio del saper combinare il linguaggio verbale e quello non verbale per costruire relazioni ed essere convincenti.

I segreti per parlare e capire il linguaggio del corpo

Impara a conoscere te e gli altri attraverso la comunicazione non verbale

L'arte di leggere le persone come un libro aperto. Decifrare la comunicazione non verbale e i segnali del corpo per scoprire la mente e le vere intenzioni degli altri

Il linguaggio del corpo rivelato. Per scoprire i pensieri più segreti

Manipolazione Mentale, PNL e Linguaggio Del Corpo

Scopri i segreti della psicologia su come leggere e capire la comunicazione non verbale

Era il 1508 quando Michelangelo, poco più che trentenne, iniziò a lavorare al gruppo di affreschi della Cappella Sistina. In quello che potrebbe sembrare un manifesto pittorico del cristianesimo e della Chiesa cattolica, però, l'artista ha inserito simboli inaspettati. Perché l'albero del Bene e del Male è un fico, e non un melo? Perché il serpente tentatore ha cosce e braccia, come descritto nei testi ebraici? Stimolati da queste e altre "coincidenze", gli autori - uno storico dell'arte e un esperto di Talmud - ci mostrano il messaggio rivoluzionario celato in quelle immagini, gettando nuova luce sul profilo del genio ribelle. Il risultato è un libro avvincente nel quale l'indagine, condotta come in un giallo, rivela una ricerca storica rigorosa e appassionata, che insegna a vedere con occhi nuovi uno dei capolavori della storia universale.

I gesti non mentono Vi è mai capitato di sentirvi a disagio durante una riunione di lavoro, un primo appuntamento o una festa? Non sapete come fare per lasciare il vostro fidanzato? Avete un importante colloquio e non siete in grado di gestire l'ansia? Non riuscite a iniziare un dialogo con vostro figlio?

Che si tratti di occasioni professionali, familiari o di svago, questo manuale offre consigli utili a tutti coloro che desiderano conoscere le regole fondamentali su come comportarsi nelle diverse situazioni quotidiane, attraverso la gestione e l'uso cosciente del proprio corpo. I segreti per parlare e capire il linguaggio del corpo è uno strumento in più per imparare a vivere meglio, perché spesso il corpo riesce a comunicare in maniera più efficace delle parole. Un manuale che svela tutti i trucchi della comunicazione non verbale attraverso consigli ed esempi, sviluppando la creatività, le capacità cognitive e le relazioni interpersonali. Un percorso per capire come ascoltare il proprio corpo, per entrare meglio in contatto con gli altri e per affrontare e gestire in modo più sereno la vita e le sue difficoltà. Hanno scritto di 101 cose da sapere sul linguaggio segreto del corpo: «Capire i gesti, il linguaggio che non mente. Quelle che fornisce l'autore [...] sono indicazioni illuminanti.» La Stampa «È proprio vero che un gesto dice più di mille parole. E in questo libro, l'autore aiuta il lettore a capire, osservando i suoi interlocutori, se mentono o si sentono a disagio. O anche se tentano di sedurre.» la Repubblica Tra i temi trattati nel libro: • Il primo appuntamento • Ci vorrebbe un amico • A tavola! • Il colloquio • Il primo giorno di lavoro • La prima riunione non si scorda mai • Parlare in pubblico • Votate per me • State calmi... se potete • Mentire è un'arte • Le bugie hanno le gambe corte • Paese che vai, gesti che trovi • La commedia degli equivoci... Francesco Di Fant è nato a Roma nel 1978, si è laureato in Scienze della comunicazione ed è un esperto di comunicazione non verbale e linguaggio del corpo. Consulente e formatore per anni presso grandi aziende nazionali e internazionali, insegna e pubblica articoli sulla comunicazione non verbale e collabora con diversi programmi televisivi e radiofonici. Con la Newton Compton ha pubblicato con grande successo 101 cose da sapere sul linguaggio segreto del corpo.

Non siamo soliti notare l'esistenza dell'ombra del corpo umano. Non abbiamo la più pallida idea di cosa le accade quando andiamo a dormire. Eppure ovunque siamo, qualunque cosa facciamo, la nostra ombra ci seguirà e farà altrettanto. La maggior parte del nostro linguaggio del corpo è sottile ed è espresso in micro espressioni. Comprendendo i segnali non verbali che le altre persone ci inviano, comprenderemo meglio i messaggi e le situazioni, permettendoci di reagire e affrontarli in modi più appropriati. Se più persone sono in grado di percepire e capire meglio come si sentono gli altri e il significato reale di ciò che stanno cercando di trasmettere, possono adattare il loro comportamento e le reazioni di conseguenza. Difficilmente ci fermiamo a riflettere su come usiamo le mani, il contatto visivo, la postura, il tatto e lo spazio. Eppure si tratta di comunicazioni potenti che mandiamo continuamente con il nostro non verbale. La risposta è semplice: non abbiamo utilizzato un linguaggio del corpo da vincenti. Per diventare una persona di successo, devi apparire come tale. Questo testo ti insegnerà a mostrarti sicuro di te, in modo che chiunque ti guardi si renda immediatamente conto di quanto alto sia il tuo potenziale. Clicca su "compra ora" per iniziare il percorso che ti condurrà alla vita che hai

sempre desiderato!

Impara a leggere dietro le parole. Scopri i segreti della mente e cosa pensano davvero le persone grazie al linguaggio del corpo Come posso capire se la persona con cui sto parlando sta mentendo? Perché cambiamo atteggiamento quando siamo vicini ad un'altra persona? Quale vero significato si cela dietro al gesto di un bacio? Il linguaggio del corpo è colui che permette di comprendere e raccogliere tutte quelle informazioni che non si riescono a percepire attraverso la parola. Un gesto improvviso, un tic nervoso, il toccarsi l'orecchio, un movimento degli occhi completano le nostre parole. Per comprendere la persona che ci sta parlando, senza lasciarci sfuggire alcuna sfumatura è importante saper dare un significato a tutti quei gesti che vanno oltre le parole. In questo modo saremo in grado di capire la persona nella sua totalità. Grazie a questo libro sarai in grado di capire tutto ciò che si nasconde oltre le parole. Scoprirai i meccanismi che si nascondono dietro singoli gesti, se la persona con cui stai parlando sta mentendo, perché cambiamo atteggiamento in base all'ambiente in cui ci troviamo. Imparerai che anche il Paese in cui viviamo condiziona il nostro linguaggio non verbale e che dietro alle nevrosi e ai tic ci sono significati precisi, che un bacio va ben oltre al concetto di amore. Ecco che cosa otterrai da questo libro: Il significato del linguaggio del corpo I differenti linguaggi del corpo in base alla mappa geografica Il linguaggio del corpo nel mondo virtuale Perché e come imitiamo i nostri idoli Come cambia il linguaggio del corpo quando siamo vicini a un altro individuo La capacità comunicativa nell'ambiente circostante Come agisce l'amigdala Il significato del saluto romano Che cosa sono le nevrosi e i tic Il significato del bacio E molto di più! Ogni nostro gesto ha un significato nascosto, saper padroneggiare e capire il linguaggio del corpo ha innumerevoli benefici. Grazie a tutto ciò potrai leggere immediatamente la mente dell'interlocutore, imparerai a comunicare in maniera efficace e a persuadere la persona con cui stai parlando.

MANUALE DEL LINGUAGGIO DEL CORPO. Scopri Segreti e Tecniche della Comunicazione Non Verbale e Diventa un Asso della Seduzione

Impara i Segreti del Linguaggio del Corpo, dei Gesti e delle Posture per Influenzare e Analizzare le Persone e come Migliorare la tua Personalità per Comunicare Efficacemente

Il linguaggio del corpo. Guida all'interpretazione del linguaggio non verbale

Capire i segreti del linguaggio del corpo

I segreti del linguaggio del corpo

Comunicare efficacemente. I segreti del linguaggio del corpo

Ogni giorno veniamo a contatto con tantissime persone diverse che interagiscono con noi. Colleghi di lavoro, amici, familiari, conoscenti, tutte persone con cui parliamo e abbiamo diversi tipi di rapporti. Ci sono delle persone che riescono a far fare agli altri quello che desiderano, che riescono sempre a

capire cosa stai pensando e a leggerti dentro come un libro aperto. Come ci riescono? Sono in grado di farlo perché conoscono alla perfezione l'arte della PNL e della manipolazione. Si tratta dell'uso di un linguaggio verbale e non verbale che ha come scopo quello di entrare nella testa delle persone e poi manipolarle per ottenere quello che si desidera. Manipolare non è facile, ma non è nemmeno impossibile e in questo libro ho raccolto tutte le migliori tecniche di manipolazione attualmente in uso, i segreti del linguaggio del corpo e molto altro. Tecniche che puoi usare nella tua vita di tutti i giorni per raggiungere i tuoi obiettivi, essere più produttivo e popolare, tirare fuori il leader che è in te, conquistare la persona dei tuoi sogni e sapere in anticipo quello che gli altri pensano di te. Fantasia? L'ennesima moda spirituale? No, una solida realtà che ha basi scientifiche e che viene usata ogni giorno da persone in tutto il mondo per migliorare, ottenere quello che vogliono e difendersi dalle manipolazioni di personaggi privi di scrupoli. Cosa puoi imparare leggendo questo libro? Come funziona la mente umana Il funzionamento del subconscio Come è nata la PNL Quali sono i principali metodi di PNL che puoi usare nella vita di tutti i giorni Come capire quello che passa per la testa delle persone semplicemente osservandole Come leggere nel dettaglio il linguaggio del viso Come funziona la manipolazione mentale nelle relazioni, sul lavoro e in tanti altri settori della tua vita Le conseguenze della manipolazione mentale sulla tua mente Come trattare le persone manipolatrici per impedirle di usarti I segreti della psicologia oscura e come usarla nella seduzione e sul lavoro Questi argomenti e molti altri ancora sono spiegati nel dettaglio nel libro e troverai diversi esempi per passare dalla teoria alla pratica per poter mettere in atto le manipolazioni necessarie per raggiungere i tuoi obiettivi o per difenderti dalle persone che vogliono farti fare quello che non vuoi. La mente umana è un mistero ancora inesplorato ma grazie a quello che imparerai in questo libro userai molto più del famoso 20% del cervello, lo userai tutto e alla perfezione! Leggi subito questo libro per spingere al massimo la tua mente e farla diventare una luce nella psicologia oscura! Saper leggere la mente è uno dei più antichi desideri dell'uomo. Ma è realmente possibile? Sicuramente conoscere e sapere interpretare il linguaggio del corpo ci si avvicina molto. Il nostro corpo invia segnali continuamente, che ne siamo coscienti o meno. Conoscere e saper padroneggiare le tecniche e i segreti della Comunicazione Non Verbale è quindi senz'altro un enorme vantaggio. Un valido aiuto in tanti ambiti della vita. La comunicazione Non Verbale rappresenta il 93% di una comunicazione corretta ed efficace. Secondo uno studio del 1971 infatti la comunicazione verbale rappresenta solo il 7%. La restante parte è rappresentata per il 38% dal linguaggio paraverbale (tono della voce, ritmo e timbro della voce) e dal 55% dal linguaggio del corpo. Le parole sono si

fondamentali, ma solo se accompagnate da una comunicazione non verbale corretta. Con questo manuale potrai imparare a padroneggiare i segreti e le tecniche del Linguaggio del Corpo in maniera semplice e veloce. Cosa troverai all'interno del Manuale del Linguaggio del Corpo: Cosa è la Comunicazione Non Verbale e quali sono le sue forme Esperimenti Sociali riguardanti la Comunicazione Non Verbale Come riconoscere i segnali del Corpo (segnali di tensione, piacere, interesse e tanto ancora) Come padroneggiare e riconoscere i segnali della mimica facciale Come riconoscere i segnali di attrazione sessuale e interesse sia maschili che femminili Come dominare un colloquio di lavoro e presentarsi al meglio sfruttando le tecniche della Comunicazione Non verbale I 9 Elementi Fondamentali del Linguaggio del Corpo Come riconoscere se chi hai di fronte ti sta mentendo o non ha simpatia per te Tanto altro ancora ... Sei pronto/a raggiungere i tuoi obiettivi in ambito personale, lavorativo e sentimentale? Clicca su ACQUISTA ORA e inizia fin da subito a sfruttare queste Tecniche per codificare il Linguaggio del Corpo e comunicare in maniera più efficace e persuasiva.

Sì, È Possibile Influenzare Le Persone Senza Dire Una Parola! - Ecco Come! Questa raccolta include: Il Linguaggio del Corpo I Segreti della Psicologia Oscura Come Analizzare le Persone Volete padroneggiare la Psicologia Oscura per acquistare sicurezza, influenzare le persone, leggere il Linguaggio del Corpo e prevalere sugli altri grazie alla PNL, alla Persuasione Subliminale, al Controllo della Mente e all'Ipnosi? Sapevate che il Linguaggio del Corpo influisce al 55% sull'efficacia della vostra comunicazione? Concentrandovi solo sulle parole che le persone vi dicono, state letteralmente perdendo più di metà della conversazione. E vi state perdendo la metà più interessante. La psiche è il luogo in cui si trovano i nostri pensieri, le nostre idee e le nostre emozioni. Capire che gli esseri umani sono governati dalle emozioni vi aiuterà a comprendere quanto possa essere potente la Psicologia Oscura. Le emozioni, in effetti, influenzano le nostre decisioni e, di conseguenza, determinano le nostre azioni. È molto difficile trovare persone in grado di mantenere un punto di vista distaccato sulla propria vita e su ciò che accade loro. Per questo motivo, la maggior parte di noi non riesce ad analizzare ciò che le circonda senza farsi influenzare dai sentimenti. Potreste, in questo momento, senza nemmeno saperlo, essere vittime di lavaggio del cervello, o di seduzione oscura. Non vorreste sapere quali sono i segni da osservare, e quali sono le tecniche di difesa, prima che sia troppo tardi? Questa raccolta tratta, tra altri, i seguenti argomenti: Una dettagliata introduzione a Gesti, Posizioni, Espressioni Facciali e il loro significato Una guida completa al linguaggio corporeo dell'Attrazione, del Flirt e della Seduzione Come il Linguaggio del Corpo può farvi avere una

promozione o farvi perdere il lavoro Il Linguaggio del Corpo nelle differenti culture del mondo In cosa consiste la Psicologia Oscura Differenze tra Manipolazione e Persuasione Come smascherare le Bugie Empatia: è un bene? La Triade Oscura: (Machiavellismo, Narcisismo, Psicopatia) Programmazione Neuro-Linguistica Ipnosi e come usarla Lavaggio del Cervello: è solo un mito? Come gestire le Relazioni Nocive Anche se non sapete nulla di linguaggio del corpo e di programmazione neuro-linguistica, questa raccolta può aiutarvi a distinguere tra una persuasione disinteressata e un tentativo di manipolazione subliminale, portandovi a capire se la vostra relazione sentimentale sia sana o, al contrario, siate caduti nella trappola di un seduttore oscuro, fornendovi gli strumenti per riconquistare i vostri spazi, finché ne avete la possibilità. Volete saperne di più? Non aspettate oltre, cliccate su "acquista ora" e iniziate a imparare ADESSO!

Il linguaggio del corpo (o comunicazione non verbale) costituisce il 93% della nostra comunicazione. Anche se non ce ne accorgiamo, utilizziamo sempre il corpo per esprimere quello che pensiamo, le nostre emozioni e gli stati d'animo che attraversiamo. Il nostro linguaggio del corpo ha molta importanza soprattutto quando ci relazioniamo con gli altri. Interpretare il linguaggio del corpo è un elemento molto importante per migliorare la comunicazione: non esistono regole fisse, ma in base a principi della fisiognomica, della prossemica (che studia l'organizzazione delle distanze tra le persone), della cinesica (che studia la posizione e il movimento del corpo in un atto comunicativo), possiamo essere facilitati a comprendere meglio i segnali che riceviamo dagli altri. Con questa breve guida apprenderai alcune abilità di base per conoscere la comunicazione non verbale, riconoscere in te e negli altri i segnali del corpo che esprimono pensieri, emozioni e sentimenti e per migliorare la comunicazione con gli altri attraverso il rispecchiamento del loro linguaggio del corpo.

La comunicazione non verbale e i segreti per leggere la mente delle persone, migliorare l'autostima e il carisma

I segreti per comunicare e attrarre le persone (Padroneggiare l'arte della comunicazione non verbale) Linguaggio del Corpo

Leggere le Persone come un Libro. Una Guida per Leggere Immediatamente le Persone, Capire il Linguaggio del Corpo e le Emozioni, Decodificando le Intenzioni e Connettersi senza Sforzo

I segreti della Sistina

Tecniche Pratiche Di Psicologia Comportamentale Per Riconoscere Immediatamente Le Personalità Delle Persone, Decifrare Espressioni, Gesti E Scoprire I Loro Segreti.

Vuoi cambiare i pensieri e i comportamenti tuoi e anche degli altri tramite un uso consapevole del

linguaggio? In questa GUIDA COMPLETA di 5 LIBRI IN 1 troverai il tuo metodo! PNL - In modo particolare ci riferiamo al linguaggio verbale, paraverbale, e non verbale. Ecco perché si chiama Programmazione (programmi) Neuro (mente) Linguistica (linguaggio) Ma in questo libro Tommaso Ferrari non scrive solo del PNL, ma anche di: - Psicologia NERA - Il Linguaggio del Corpo - Manipolazione Mentale - Comunicazione Persuasivae molto altro!! PSICOLOGIA NERA come manipolare le persone! Sei curioso di scoprire la Psicologia Oscura? Vuoi conoscere tutti i segreti e le tecniche per non essere manipolato da nessuno? Il linguaggio è ingannevole. Si può dire una cosa e intenderne una completamente diversa o ingannare deliberatamente i propri interlocutori mentendo. Ingannare qualcuno con il LINGUAGGIO DEL CORPO, invece, è molto più difficile perché questo tipo di comunicazione è perlopiù INCONSAPEVOLE. Dai gesti, dalle espressioni del viso e dalla postura generale di molte persone si può dedurre chiaramente cosa provano. Bisogna solo saper interpretare i segnali. Alcune persone cercano di ridurre la nostra autostima e di farci sentire insicuri e colpevoli. QUALI STRATEGIE UTILIZZANO? Scopri leggendo questo libro basato su strategie cognitive e volte a modificare l'atteggiamento dell'interlocutore! La manipolazione avviene a livello interazionale e comunicativo perché è necessario che ci sia uno scambio tra le due persone. Ci sono persone che quando si relazionano con gli altri ottengono risultati straordinari, persone che se la cavano benino e persone disastrose... Che cosa dà quella marcia in più a chi usa la comunicazione in modo vincente? La comunicazione persuasiva! In questo libro troverai un modo sicuro per convincere gli altri ad agire a modo tuo... Puoi ottenere risultati straordinari nelle relazioni con gli altri attraverso l'uso strategico del linguaggio del corpo persuasivo. Il momento di agire è adesso: puoi reclamare il potere che meriti. Non esitare e scorri verso l'alto per fare clic su **ACQUISTA ORA** oggi!

Nei venticinque anni in cui ha lavorato per l'FBI come esperto di comunicazione non verbale, Joe Navarro ha interrogato sospetti, smascherato spie e sgominato complotti. Il suo segreto? Osservare attentamente l'interlocutore. Un movimento appena accennato delle sopracciglia, la posizione delle gambe, una smorfia rapida del viso: saper interpretare questi gesti permette di decodificare le intenzioni nascoste di chi abbiamo di fronte. In questo libro, Joe Navarro ci guida nell'affascinante mondo del linguaggio del corpo, accompagnandoci alla scoperta dei segreti che espressioni e posture involontariamente svelano. Impara a leggere oltre le parole. Scopri tutti i meccanismi che si celano dietro il linguaggio del corpo. Come è possibile comprendere gli altri attraverso i movimenti del loro corpo? Cosa è necessario fare per capire se la persona con cui parliamo ci sta mentendo? Come possiamo valutare il nostro stato di gradimento rispetto al nostro interlocutore? Il nostro viso e il nostro corpo comunicano più delle nostre parole. Hanno infatti un linguaggio nascosto che rivela pensieri e parole in maniera incontrollata e soprattutto a nostra insaputa. Ma con tecniche giuste e metodi precisi è possibile controllare e soprattutto saper leggere cosa ci sta dicendo il nostro interlocutore. Grazie a questo

Get Free I Segreti Del Linguaggio Del Corpo

libro scoprirai tutti i segreti e i meccanismi che si celano dietro il linguaggio del corpo. Imparerai in pochissimo tempo a decifrare il linguaggio del volto e del corpo del tuo interlocutore. Scoprirai quali sono gli elementi non verbali incontrollabili, cosa si nasconde dietro una particolare postura e quali sono i passaggi per capire se la persona che hai di fronte ti sta mentendo. In poco tempo sarai in grado di modulare i tuoi movimenti in modo da piacere di più agli altri. Teoria e tanti esercizi pratici da usare ogni giorno in tutti i campi della vita per raggiungere, imparare a controllarti e controllare ogni situazione! Ecco che cosa otterrai da questo libro: Che cosa è la comunicazione e quali sono le regole inconfutabili La comunicazione non verbale: caratteristiche Come avviene la comunicazione non verbale Gli step per decifrare il linguaggio del volto Come differenziare i movimenti tra di loro Il linguaggio del corpo come capirlo Gli elementi non verbali non controllabili I passaggi per comprendere e interpretare il linguaggio altrui Come evitare gli errori di interpretazione del linguaggio del corpo Come capire chi ci sta mentendo Gli step per piacere agli altri attraverso il linguaggio del corpo La crescita personale Esercizi pratici E molto di più! Saper leggere e interpretare che cosa ci sta cercando di dire il nostro interlocutore, attraverso i gesti e la postura, è una tecnica che può portare ad innumerevoli vantaggi. In questo modo infatti saremo in grado di capire al meglio la persona che abbiamo di fronte e a nostra volta saperci comportare nel modo più opportuno. Scorri verso l'alto e fai clic su "Acquista ora"!

I segreti del linguaggio del corpo I segreti del linguaggio del corpo. La bibbia della comunicazione non verbale Non mi freghe! I segreti del linguaggio del corpo svelati da un agente FBI Marsilio Editori spa
MANUALE DI COMUNICAZIONE NON VERBALE

LINGUAGGIO DEL CORPO

3 Libri in 1: il Linguaggio Del Corpo, I Segreti Della Psicologia Oscura, Come Analizzare le Persone

Linguaggio Del Corpo

Manuale Del Linguaggio Del Corpo

Il Linguaggio Del Corpo: I Segreti Per Comunicare E Attrarre Le Persone (Body Language)

Ricco di informazioni esclusive e sorprendenti tratte da recentissime ricerche psicologiche, questo ebook spiega quali sono i molteplici segnali, verbali e non, capaci di rivelare la menzogna.

55% OFF for Bookstores! BUY NOW, LAST DAYS! Il Linguaggio del Corpo e la Psicologia Oscura - Body Language and Dark Psychology Do you want to know how to influence everyone? This book offers an insight into a hidden world that few people know exists and even fewer understand. The world of "dark psychology." Not only will you be offered insight into the principles and tactics used by the most powerful influencers the world has ever known, but you will also be shown the ways the principles are actually applied. There has been lots of discussion about dark psychology and how and in which situations it is practiced most commonly and what are the factors hidden

behind it. This is also considered to be a dark side of human nature, which is seldom exposed. We are knowingly seeing dark psychological strategies in our daily lives. It can be utilized in a negative or positive way, but it's all in your own hand how you want to utilize it. Also, it is an essential part of living life to observe your surroundings and the people who are around you. If you do not notice the small things and interpret them wisely, then you are more likely to fall prey for something negative and hazardous. By observation such as facial expressions, body language, gestures, and the words and tone used can predict a lot about people if observed closely. If you fail to recognize such signals that are inclined towards the negativity, then you will be unable to keep yourself safe from them. Every living individual has this dark side, but not all of them let that side overcome them. Once you are exposed to that side, there is no coming back. So always watch yourself and your surroundings so that you can keep yourself off of any harm. This book covers: - Analyzing people: how, when, and why. - Body language secrets - Dark psychology - The dark triad - How use body language to influence others And much more!!! Your customers will Never Stop Using this Awesome book!

« Viviamo in una civiltà dove si richiede che ognuno sappia leggere e scrivere, ed è un'ottima cosa, poiché sarà sempre necessario leggere e scrivere. Tuttavia si tratta di due attività che occorre saper esercitare anche su altri piani. Nella Scienza iniziatica, “ leggere ” significa essere in grado di decifrare il lato sottile e nascosto degli oggetti e delle creature, di interpretare i simboli e i segni posti ovunque dall'Intelligenza cosmica nel grande libro dell'universo. E “ scrivere ” significa segnare quel grande libro con la propria impronta, agire sulle pietre, sulle piante, sugli animali e sugli esseri umani mediante la forza magica del proprio spirito. Non è dunque solo sulla carta che occorre saper leggere e scrivere, bensì in tutte le regioni dell'universo » . Omraam Mikhaël Aïvanhov

5 LIBRI IN 1: I segreti della psicologia oscura, il linguaggio del corpo, manipolazione mentale e comunicazione persuasiva. Come influenzare, analizzare e persuadere le persone

Come migliorare la tua relazione usa il linguaggio del corpo nascosto (Scopri i segreti della psicologia su come leggere e capire la comunicazione non verbale)

PNL

Una Guida Pratica e Completa per Scoprire I Segreti Delle Persone, Avere Successo Nel Lavoro, in Amore e Nella Vita Di Tutti I Giorni
Manipolazione Mentale

Manuale del Linguaggio del Corpo